



Rechenzentren



Globale Netzwerke



Cloud as a Service



IT-Management

Vertriebsmitarbeiter Geschäftskunden für IT-Beratung und Verkauf (m/w/d)

rockenstein AG - das sind wir...

Als leistungsfähiger, unabhängiger Internet-Service-Provider bieten wir weltweit Unternehmen individuelle und leistungsstarke Lösungen rund um das Internet an. Unser Portfolio erstreckt sich über alle Bereiche der Informationstechnologie.

Die rockenstein AG als attraktiver Arbeitgeber

Die positive Geschäftsentwicklung der rockenstein AG seit der Gründung im Jahr 1992 zeigt:

Unsere individuellen Lösungen, hohes Qualitätsbewusstsein und Flexibilität bieten große Zukunftschancen. Daher möchten wir mit Ihnen zusammen unsere Dienstleistungen und professionellen Entwicklungen weiter vorantreiben. Damit wir auch in Zukunft am Markt mit Innovationen neue Akzente setzen können, suchen wir Mitarbeiter, die Freude daran haben, eigenständig, motiviert und engagiert neue IT-Lösungen zu erarbeiten und mit Kunden zu kommunizieren.

Wir sind ein Team mit über 50 Mitarbeitern und leben einen offenen und herzlichen Umgang miteinander. Das Wohl unserer Mitarbeiter liegt uns sehr am Herzen: Wir bieten Ihnen zahlreiche Zusatz- und Benefitleistungen für ein „Plus“ am Arbeitsplatz. Über den regulären Arbeitsalltag hinaus unterstützen wir mit sozialem und überbetrieblichem Engagement das betriebliche Miteinander. Zudem profitieren Sie als Teil des rockenstein-Teams von unserem betrieblichen Gesundheitskonzept.

Jetzt bewerben! [rockenstein.de/karriere](https://www.rockenstein.de/karriere)



Vertriebsmitarbeiter Geschäftskunden für IT-Beratung und Verkauf (m/w/d)

Ihr Tätigkeitsspektrum

- Eigenständige Gewinnung von Neukunden im Geschäftskundenbereich (über Telefonansprache, Internetrecherche, Erschließungsprojekte, Fachmessen) sowie Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen von Geschäftskunden diverser Branchen im Raum Mainfranken und überregional
- Umfassende Kundenbetreuung beginnend mit der IT- und kaufmännischen Beratung über die Einholung von Standardaufträgen oder die projektbasierte Erarbeitung von Individuallösungen mitsamt der Angebotserstellung bis hin zur Auftragsüberwachung und Auftragsnachbearbeitung
- Interne Abstimmung mit den jeweiligen Fachgruppen bei Individualprojekten
- Führen von Verkaufsgesprächen und Verhandlungen mit Entscheidern (IT-Leiter und Fachbereichsleiter)
- Kontinuierlicher Ausbau des regionalen und bundesweiten Marktanteils sowie aktive Marktbeobachtung
- Gelegentliche Mitarbeit bei der Vorbereitung und Planung sowie Teilnahme an Vertriebs- und Marketingveranstaltungen wie Messen und Workshops

Ihr Profil zum Erfolg

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Fachinformatiker für Systemintegration oder einer vergleichbaren informationstechnischen Qualifikation oder verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium mit informationstechnischem Schwerpunkt.
- Sie bringen idealerweise mehrjährige Berufserfahrung aus der IT-Praxis mit, vor allem in Bezug auf Internet-Anbindungen und Standortvernetzungen, Rechenzentren (Hosting, Housing) sowie Cloud-Dienstleistungen und IT-Management oder weisen zumindest eine hohe Affinität zum IT-Vertrieb auf.
- Sie kennzeichnen sich durch betriebswirtschaftliche Kenntnisse.
- Sie wollen Ihre Begeisterungsfähigkeit und Präsentationssicherheit, Ihr Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen sowie Ihr Verhandlungsgeschick weiter ausbauen.
- Sie bieten eine starke Dienstleistungsorientierung gepaart mit der Freude an der Konzeptionierung von IT-Lösungen.
- Sie überzeugen mit einem ausgeprägten Interesse für neue Technologien und einem selbstbewussten, kommunikativen Auftreten.
- Sie haben sehr gute Deutschkenntnisse; gute Englischkenntnisse sind wünschenswert.





Vertriebsmitarbeiter Geschäftskunden für IT-Beratung und Verkauf (m/w/d)

Wir bieten Ihnen

- Einen sicheren, unbefristeten Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten
- Die Möglichkeit zum Homeoffice
- Eine umfassende Einarbeitungsphase in alle relevanten Aufgabenbereiche
- Raum für Eigeninitiative und Übernahme von Verantwortung
- Berufliche Weiterentwicklung
- Ein familiäres Arbeitsklima mit respektvollem und hilfsbereitem Umgang
- Die Mitarbeit in einem motivierten, dynamischen Team
- Firmenkleidung (optional)
- Kostenfreie Heiß- und Kaltgetränke
- Gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln
- Vorhandene Parkmöglichkeiten

sowie zahlreiche weitere attraktive Benefit- und Zusatzleistungen

- Ein attraktives, betriebliches Altersvorsorgemodell
- Ein betriebliches Gesundheitskonzept
- Ein Mitarbeiter-PC-Programm (MPP)
- Spannende Firmen- und Teamevents
- Einen sozial engagierten Arbeitgeber, der sehr mit der Region und den dort lebenden Menschen verbunden ist.





Vertriebsmitarbeiter Geschäftskunden für IT-Beratung und Verkauf (m/w/d)

Nutzen Sie Ihre Chance und werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive

- Lebenslauf
- Zeugnisse
- Gehaltsvorstellung
- Frühestmöglicher Eintrittstermin

Senden Sie uns Ihre Unterlagen direkt über unser **Bewerbungsformular** oder per Post. Bitte teilen Sie uns in Ihrer Bewerbung mit, wie Sie auf uns aufmerksam geworden sind. Wir freuen uns auf kreative Bewerbungen und Profile von interessanten Menschen.

Ihre Ansprechpartnerin:



Janina Hirt
Telefon: +49 931 299 344

Zum Schutz Ihrer personenbezogenen Daten bitten wir Sie, keine Bewerbungen per unverschlüsselter E-Mail einzureichen.
Bitte verwenden Sie für die digitale Übermittlung unser Bewerbungsformular!

