



Rechenzentren



Globale Netzwerke



Cloud as a Service



IT-Management

## rockenstein AG – das sind wir ...

Als leistungsfähiger, unabhängiger Internet-Service-Provider bieten wir weltweit Unternehmen individuelle und leistungsstarke Lösungen rund um das Internet an. Unser Portfolio erstreckt sich über alle Bereiche der Informationstechnologie.

### Die rockenstein AG als attraktiver Arbeitgeber

Die positive Geschäftsentwicklung der rockenstein AG seit der Gründung im Jahr 1992 zeigt: Unsere individuellen Lösungen, hohes Qualitätsbewusstsein und Flexibilität bieten große Zukunftschancen. Daher möchten wir mit Ihnen zusammen unsere Dienstleistungen und professionellen Entwicklungen weiter vorantreiben. Damit wir auch in Zukunft am Markt mit Innovationen neue Akzente setzen können, suchen wir Mitarbeiter, die Freude daran haben, eigenständig, motiviert und engagiert neue IT-Lösungen zu erarbeiten und mit Kunden zu kommunizieren.

Wir sind ein Team mit über 50 Mitarbeitern und leben einen offenen und herzlichen Umgang miteinander. Das Wohl unserer Mitarbeiter liegt uns sehr am Herzen: Wir bieten Ihnen zahlreiche Zusatz- und Benefitleistungen für ein „Plus“ am Arbeitsplatz. Über den regulären Arbeitsalltag hinaus unterstützen wir mit sozialem und überbetrieblichem Engagement das betriebliche Miteinander. Zudem profitieren Sie als Teil des rockenstein-Teams von unserem betrieblichen Gesundheitskonzept.

**Jetzt bewerben!** [rockenstein.de/karriere](https://www.rockenstein.de/karriere)



## Vertriebsmitarbeiter Geschäftskunden für IT und Verkauf (m/w/d)

### Ihr Tätigkeitsspektrum

- Eigenständige Gewinnung von Neukunden im Geschäftskundenbereich (über Telefonansprache, Internetrecherche, Erschließungsprojekte, Fachmessen) sowie Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen von Geschäftskunden diverser Branchen im Raum Mainfranken und überregional
- Umfassende Kundenbetreuung beginnend mit der IT- und kaufmännischen Beratung über die Einholung von Standardaufträgen oder die projektbasierte Erarbeitung von Individuallösungen mitsamt der Angebotserstellung bis hin zur Auftragsüberwachung und Auftragsnachbearbeitung
- Interne Abstimmung mit den jeweiligen Fachgruppen bei Individualprojekten
- Führen von Verkaufsgesprächen und Verhandlungen mit Entscheidern (IT-Leiter und Fachbereichsleiter)
- Kontinuierlicher Ausbau des regionalen und bundesweiten Marktanteils sowie aktive Marktbeobachtung
- Gelegentliche Mitarbeit bei der Vorbereitung und Planung sowie Teilnahme an Vertriebs- und Marketingveranstaltungen wie Messen und Workshops

### Ihr Profil zum Erfolg

- Sie bringen idealerweise mehrjährige Berufserfahrung aus der IT-Praxis mit, vor allem in Bezug auf Internet-Anbindungen und Standortvernetzungen, Rechenzentren (Hosting, Housing) sowie Cloud-Dienstleistungen und IT-Management oder weisen zumindest eine hohe Affinität zum IT-Vertrieb auf.
- Sie kennzeichnen sich durch betriebswirtschaftliche Kenntnisse.
- Sie wollen Ihre Begeisterungsfähigkeit und Präsentationssicherheit, Ihr Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen sowie Ihr Verhandlungsgeschick weiter ausbauen.
- Sie bieten eine starke Dienstleistungsorientierung gepaart mit der Freude an der Konzeptionierung von IT-Lösungen.
- Sie überzeugen mit einem ausgeprägten Interesse für neue Technologien und einem selbstbewussten, kommunikativen Auftreten.
- Sie haben sehr gute Deutschkenntnisse; gute Englischkenntnisse sind wünschenswert.

## HIGHTECH-UMGEBUNG

FIRMENEVENTS

SPORT · KULTUR · WISSEN

ZUSATZVERSICHERUNG

GESUNDHEITSKONZEPT

FITNESS

rockenstein-AKADEMIE

KARRIERE

CAFETERIA-MODELL

## ONBOARDING

FAMILIÄRES ARBEITSKLIMA

RESPEKTVOLLER UMGANG

PERSÖNLICHER BUDDY

FIRMENKLEIDUNG

COFFEE · TEA

JOB-TICKET

TEAMBUILDING

## Wir bieten



### Flexible Arbeitszeiten

Sicherer, unbefristeter Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten und der Möglichkeit zum Homeoffice.



### Ergonomisches, modernes Arbeiten

Modern ausgestattete Arbeitsplätze mit höhenverstellbaren Tischen und ergonomische Bürostühle.



### Arbeitsplatz- und Hardwareausstattung

Attraktive, individuelle Zusatzausstattung für jede Anforderung.



### Mitarbeiter-PC-Programm

Erwerb moderner Hardware-Geräte zu vergünstigten Konditionen – auch für die private Nutzung.



### bAV und VWL

Attraktiver Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und Unterstützung bei vermögenswirksamen Leistungen zum Vermögensaufbau.



### Berufliche Weiterentwicklung

Möglichkeit zur Spezialisierung auf ein Themengebiet als inhouse-Profi, ggf. mit eigenem Team.



### Betriebliches Gesundheitskonzept

Bis zu 300€ pro Jahr Unterstützung bei gesundheitlich veranlassten Ausgaben.



### Jobbike-Leasing

Firmenfahrrad für mehr Fitness und Freude.



### Gesundes Essen

Wir fördern ein gesundes und abwechslungsreiches Mittagessen und den gemeinsamen Team-Lunch.



### Unterhaltungsmöglichkeiten vor Ort

Ob eine Runde Tischkicker, Billard, Dart oder ein packendes Mario Kart-Rennen: Wir sind echte Teamplayer, die gemeinsam anpacken.



### Firmen- und Teamevents

Jubiläumsfeiern und idyllische Sommerfeste – Wir feiern Gemeinschaft und Erfolge.



### Fitness und Sport

Wir stärken die Gesundheit unseres Teams und bezuschussen attraktive Sport- und Gesundheitsangebote.

**Jetzt bewerben!** [rockenstein.de/karriere](https://www.rockenstein.de/karriere)



»Bei rockenstein bieten wir eine nachhaltige Hightech-Umgebung mit persönlicher Atmosphäre. Hier werden nicht nur Mitarbeiter ausgebildet, sondern auch inspiriert.«

Janina Hirt, Vorstand CHRO

## Nutzen Sie Ihre Chance ...

... und werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive

- Lebenslauf
- Zeugnisse
- Gehaltsvorstellung

Senden Sie uns Ihre Unterlagen direkt über unser **Bewerbungsformular** oder per Post\*. Bitte teilen Sie uns in Ihrer Bewerbung mit, wie Sie auf uns aufmerksam geworden sind. Wir freuen uns auf kreative Bewerbungen und Profile von interessanten Menschen.

### Ansprechpartnerin:

Janina Hirt  
Telefon: +49 931 299 344



rockIT

\*Zum Schutz Ihrer personenbezogenen Daten bitten wir Sie, keine Bewerbungen per unverschlüsselter E-Mail einzureichen. Bitte verwenden Sie für die digitale Übermittlung unser Bewerbungsformular!

